

云南省体育彩票管理中心怒江销售管理部 2026年即开型体育彩票社会销售代表 公开征召公告

即开型体育彩票是中国体育彩票的销售彩种之一，为进一步发展怒江州即开市场，更好地服务购彩者，促进怒江州即开市场高质量发展，怒江销售管理部面向社会公开征召社会销售代表1名，现将有关事宜公告如下：

一、征召原则

坚持德才兼备的用人标准，遵循“公开、平等、竞争、择优”的征召原则，面向社会，公开报名，统一考试，综合评定，择优录用。

二、征召县（区、市）、授权区域及人数

（一）征召县（区、市）：泸水市

（二）征召人数：1人

（三）授权区域：泸水市

三、征召条件

（一）申请人应具备以下条件：

1.18周岁以上、35周岁以下，且具有完全民事行为能力的个人；

2.非体育彩票销售机构人员及其家庭成员；

3.能全职从事销售代表工作；

4.具备一定的管理、营销、销售经验以及市场拓展能力；

5.本科及以上学历；

6.有与从事销售代表业务相适应的资金，能够缴纳 5000 元保证金，有不少于 12 万元的周转资金；

7.认可责任彩票理念，能履行责任彩票相关要求；

8.有 C 及以上等级驾照并有配送即开票及相关物料的交通工具；

9.近 5 年内无刑事处罚记录和不良商业信用记录；

10.掌握电脑基本操作及电子表格等操作；

11.申请人应为征召地泸水市常住户口，如非泸水市户口的须提供所在地长期居住证明、购房合同、房产证明等；

12.销售管理部规定的其他条件。

(二) 有下列情形之一的人员不得报名：

1.公务员；

2.企、事业单位工作人员及其他国家公职人员；

3.渠道系统内已注册的现有即开社会销售代表。

四、社会销售代表工作职责

社会销售代表的工作职责详见附件 1。

五、征召程序

本次征召采取现场报名方式。

(一) 发布公告

本次征召信息通过“云南体彩网”平台统一发布，公告日期为 17 个工作日（2026 年 4 月 8 日——4 月 30 日）

自公告发布之日起至 2026 年 4 月 30 日止，未按要求提供资料或逾期报名者，不予受理。

（二）报名方式

1.报名、咨询方式：只接受现场报名方式，申请人向怒江销售管理部提出书面申请，并按要求提供相关材料。咨询电话：0886-3628832

2.报名时间：2026 年 4 月 8 日 9:00--4 月 30 日 17:30(周末、节假日除外)

3.报名地点：体彩怒江销售管理部（怒江明珠一期 9 栋三单元 102 室）

4.注意事项：报名时间为每个工作日早上 9:00-12:00，下午 14:00-17:30。

注：报名不收取任何费用。

（三）报名要求和须提交的资料

1.符合征召条件均可参加报名，报名所需提供的资料：

（1）申请书：提交原件；

（2）申请人身份证：出示原件，提交复印件；

（3）申请人银行卡：提交复印件（中国农业银行或中国建设银行-类卡）；

（4）申请人简历：提交原件；

（5）无犯罪记录证明：申请人近 5 年内无刑事处罚证明申请人户口所在地或居住地派出所出具，提交原件；

(6) 申请人征信证明：人民银行授权点查询打印，提交简易版原件；

(7) 申请人本科及以上学历证明：出示原件及学信网认证证明，提交复印件；

(8) 申请人驾驶证：出示原件，提交复印件；

(9) 营销计划书：对申请地址的体育彩票即开市场分析报告，提交原件；

(10) 申请人银行存款证明：提交原件；

(11) 申请人长期居住证明：出示户口簿原件，提交复印件或提交泸水市派出所开具的长期居住证明原件、购房合同、房产证明等复印件。

(四) 真实性承诺

申请人员应如实提交有关信息和材料，凡本人填写信息错误的自行负责；弄虚作假的，一经查实即取消考试资格或录用资格。

(五) 笔试通知

报名成功并通过资格审核的人员方可参加笔试，笔试时间将以邮件/短信形式通知，请报名人员注意查收。

六、征召考试

采用综合评估法对申请人进行考试。考试分为笔试和面试两部分，最终成绩按笔试和面试的成绩及权重进行计算。

(一) 笔试

资格审核通过的人员方可参加笔试。笔试主要测试申请人的

综合能力,包含体育彩票通用知识和专业知识。笔试满分 100 分, 笔试时间: 60 分钟, 笔试成绩占总成绩的 50%。笔试内容主要由《彩票管理条例》《彩票管理条例实施细则》及中国体育彩票即开游戏玩法及规则、体彩公益知识等组成试题, 相关知识可在“中国体彩网”获取。申请人笔试卷面成绩 60 分及以上方可进入面试环节。

(二) 面试

面试主要测试申请人的思维、理解、应变、分析、语言表达等能力及专业知识。面试满分 100 分, 面试时间: 10 分钟, 面试成绩占总成绩的 50%。取所有面试考官打分的平均分作为面试最终成绩。

七、考试成绩及拟录用人员公示

怒江销售管理部根据征召人数, 按考试总成绩由高到低的顺序等额拟定录用人选。总成绩须达 70 分(含)以上才可纳入拟录用人选名单, 总成绩未达 70 分的, 不予录用。如遇申请人总成绩相同的情况, 按笔试成绩由高到低对申请人进行排名。

考试成绩及拟录用人员名单在云南体彩官网面向社会进行公示, 公示期为 3 个工作日。

在公示前若有人员主动放弃征召资格或被取消征召资格的, 按照总成绩排名由高到低依次递补, 递补人数不能超过放弃征召资格人员的数量; 在公示后有拟录用人员主动放弃征召资格的,

按照总成绩排名由高到低依次递补，递补人数不能超过放弃征召资格人员的数量，并对递补拟录用人员重新进行公示。

八、录用

公示无异议的拟录用人员，按程序签订即开型体育彩票销售代表代销合同。

九、纪律与监督

（一）公开征召工作实行回避制度，不接受体育彩票管理中心工作人员家庭成员报名。

（二）资格审查贯穿公开征召全过程。申请人在征召报名、考试等过程中存在弄虚作假、故意隐瞒或有其他违规行为的，一经查实即取消征召资格或取消录用。

（三）遵守考试纪律，保守工作秘密，接受有关部门监督。

本公告所附相关文件与公告具备同等效力，请报名人员仔细阅读。因不遵守规定或个人疏忽所带来的一切后果由本人自行承担。

十、未尽事项，另行公告。

本公告由征召销售管理部负责解释。

云南省体育彩票管理中心

怒江销售管理部

2026年4月7日

附件 1-1

社会销售代表工作职责

纸质即开型体育彩票销售代表（以下简称销售代表）是指经云南省体育彩票管理中心（以下简称省中心）授权，在规定区域内开展纸质即开型体育彩票（以下简称即开票）业务工作的全职营销服务人员或专职组织机构。社会销售代表的工作职责如下：

（一）遵守国家有关法律、法规和制度规定，服从销售管理部的管理和业务指导，在确保安全的前提下开展体育彩票推广，不断提升体育彩票品牌形象。

（二）全职从事销售代表工作，不得将获得的销售许可以转让、承包或其他方式交由他人经营或管理。此处所指全职，是指只从事彩票代销工作，亲自履行销售代表职责，未兼职其他工作。

（三）实体店服务

销售代表在销售管理部授权范围内，行使对实体店的服务职责。

1. 实体店走访工作

定期对所服务实体店进行日常走访，走访内容包括但不限于：实体店安全生产情况、实体店合规经营情况、实体店经营情况、营销活动开展情况等。发现问题及时督促、协助实体店整改，处理不了的及时上报销售管理部。

完成总局中心、省中心、销售管理部下达的专项走访任务。

2. 培训工作

对所服务实体店开展安全合规、责任彩票、在售彩种营销推广、终端操作、体育彩票相关 APP、小程序操作等业务培训，督促、指导所服务实体店完成培训，提升实体店安全责任意识 and 销售技能。

3.实体店信息收集

协助销售管理部开展实体店信息收集及更新工作，包括但不限于：实体店标签采集、实体店信息核查及实体渠道信息更新、实体店销售人员信息确认与更新等。

（四）即开票票务管理和服务

1.做好即开票的领取、管理和配送工作，确保即开票配送的安全、及时、准确。

2.领票时向仓库管理人员出示其身份证明。

3.设立即开票仓库，有适量库存，以保证即开票的及时供应。

4.不发放、销售已停止销售或已停止兑奖的即开票，发现已停止销售或已停止兑奖的即开票，及时封存并立即向所属销售管理部报告。

5.不向没有体育彩票代销证的人员配送即开票，不向未经省中心或销售管理部授权的区域或实体店发放即开票。

6.妥善保管体育彩票相关账号、密码，以及销售代表库存即开票或在途配送即开票、兑奖票、出库单、送票单据等，以上信息、物资发生泄漏、被盗、丢失、损坏、流失的，由销售代表自行承担由此引起的一切损失和责任。

7.按照销售管理部的要求，及时对实体店进行铺票、补票，协助实体店兑奖。对实体店即开票陈列展示工作进行指导，协助实体店在售即开票种数量、库存、陈列展示等达到销售管理部规定要求。

8.不销售未经即开票销售管理系统确认或激活的即开票。未下市、未激活、未拆封、不影响二次销售的即开票可进行即开票销售管理系统退票处理。

9.不发放、销售异常状态票（指在发行销售过程中，由于生产印制、仓储运输、突发事故、自然灾害等原因造成的无法正常销售的即开票），如出现系统无法确认、票面异常等情况立即向所属销售管理部报告。

（五）营销服务

1.地推工作

按照销售管理部的要求，利用节假日、民族节庆日、赶集日、文体活动、营销活动等时机，积极开展实体店地推和户外地推工作。开展即开户外地推时，须按照《中国体育彩票销售场所安全生产管理办法》《中国体育彩票品牌营销活动安全生产管理办法》《国家体育总局体育彩票管理中心关于进一步加强和规范即开型体育彩票户外销售工作的通知》等国家有关法律法规和有关管理规定的要求，确保依法合规、安全有序。

2.物料配送

做好体育彩票相关物料、设备、促销物资的领取、管理、配

送、发放签收等工作，并督促、指导实体店按要求使用。

3.营销宣传

指导实体店提升运营能力，协助实体店对在售的体育彩票彩票品种开展营销、宣传推广活动，对推广及提升效果进行全周期跟踪，持续优化改进。

（六）实体店建设

协助、指导实体店做好实体店提档升级工作，协助实体店做好运营设备的安装与维护。

（七）实体店拓展

在授权范围内，做好体育彩票销售渠道的拓展，积极开发高质量实体店。

（八）及时向省中心和销售管理部反馈实体店及市场信息，及时向实体店传达工作要求及政策。

（九）完成省中心和销售管理部布置的其他任务。

附件 1-2

个人简历表

姓名		民族		性别		出生 年月		照片
籍贯				职称				
最高学历				毕业院校				
专业				毕业时间				
学位				政治面貌 及加入时间				
资格证				获取时间				
身份证号码				联系电话				
家庭地址				参加工作 时间				
家庭情况 信息	姓名	关系	年龄	工作单位			联系电话	
主要 简历	(从高中(中专)开始填写,时间需连贯)							
实习及 工作 经历	年 月 —— 年 月 在 XX 单位 从事 XX 工作							

